

Wij zijn Eventex

Eventex blinkt uit in het organiseren van congressen en zakelijke evenementen. In fysieke vorm, een hybride opzet of online events, afhankelijk van de wens van onze opdrachtgever.

Met onze ervaring en creativiteit maken wij het mogelijk voor onze opdrachtgevers: onvergetelijke evenementen en doeltreffend communiceren met relaties. Als verlengstuk van de organisatie inspireren wij met passie voor het vak, professionaliteit en met oog voor detail. Onze events verrassen keer op keer! Neem een kijkje op onze website om geïnspireerd te raken door enkele van onze cases.

Wij groeien

Wij zoeken een ervaren en enthousiaste collega die een boost gaat geven aan de sales en verantwoordelijk is voor de sponsorwerving.

Account Manager *32-40 uur per week*

Jouw rol

De rol van de Account Manager wordt primair ingezet ten behoeve van congressen en events. De Account Manager is belast met het (mede) ontwikkelen en verkopen van concepten. Het opstellen en bewaken van het salesplan en de bijbehorende doelstellingen zijn onderdeel van de verantwoordelijkheden.

Daarnaast draagt de Account Manager de verantwoordelijkheid voor het sponsormanagement. Bij de congressen die wij voor onze opdrachtgevers organiseren behoort een betrokkenheid van (medische) sponsors. De werving en verdere afhandeling van de betrokken sponsors is een belangrijke taak welke het merendeel van de in te zetten uren beslaat.

In jouw rol werk je veel samen met de Directeur, de Operationeel Manager en het operationele team.

Je bent onder andere (mede-)verantwoordelijk voor:

- Aangaan, opbouwen en uitbouwen van de klantrelaties van Eventex
- Sponsormanagement, zowel werving als afhandeling
- Ontwikkeling en innovatie van sponsoring
- Ontwikkelen en uitvoeren van het salesplan
- Ontwikkelen en verkopen van concepten
- Betrokkenheid bij de marketing- en communicatie
- Innovatie en verdere ontwikkeling van Eventex
- Bezoeken brancheborrels en netwerkbijeenkomsten
- Het signaleren van trends en ontwikkelingen in de branche

Jij bent

Een uniek persoon: als sales professional en als mens. Ben jij dit?

- Minimaal drie jaar relevante werkervaring in sales; grote affiniteit met de event- en congresbranche is een sterke pré
- Relatiebouwer pur sang; de klant ontzorgen zit in het bloed
- Ondernemend, communiceert op alle niveaus en zet stap extra in drukke periodes
- HBO werk- en denkniveau



Where X can be anything

- Functie gebonden competenties: ondernemen, onderhandelen, cijfermatig inzicht en grote overtuigingskracht
- Organisatie gebonden competenties: klant- en service gericht, zelfredzaam en flexibel in piekperiodes
- Schriftelijke en mondelinge communicatieve vaardigheden zijn sterk ontwikkeld; goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift
- Conceptueel: jij kunt inzichten omzetten naar ideeën en deze realiseren

Wij bieden

We zijn een club van echte doeners; hard werken met een perfect eindresultaat als doel. Wij bieden een afwisselende functie in een enthousiast team. Bij ons kan je verder groeien. Wij weten dat plezier in je werk voorwaarden zijn om het maximale uit jezelf te halen. Salarisindicatie is afhankelijk van leeftijd en werkervaring. Je bent per direct welkom.

Reageren

Ben je enthousiast geworden? Stuur dan je CV met motivatiebrief naar Cynthia Captijn, Operationeel manager, cynthia@eventex.nl. Je interesse tonen voor deze positie kan tot en met **15 oktober** a.s. Ben jij onze nieuwe collega? We horen graag van jou! Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.